

« AVEC HOMELIKE HOME, VISITEZ LES BIENS IMMOBILIERS DE VOTRE FAUTEUIL ET ÉCONOMISEZ VOTRE TEMPS ET VOTRE ÉNERGIE ! »



Une envie d'espaces verts, de m2 supplémentaires, Homelike Home, chasseur immobilier depuis 2003, cherche et visite à votre place et vous accompagne jusqu'à la vente définitive avec en moyenne seulement 45 jours de recherche et 3 visites.



de confort considérable, en lui évitant les visites inutiles.

Nous jouons ainsi un véritable rôle de conseil et coaching, de la définition des besoins jusqu'à la signature définitive. Notre rémunération est d'ailleurs conditionnée uniquement au succès de nos missions.

En 2007, vous avez créé la Fédération des Chasseurs Immobiliers (FCI). Quelle est sa vocation ?

La FCI regroupe les principaux chasseurs immobiliers et encadre le développement de cette profession en France et à travers le monde. Actuellement, je suis présidente de la Fédération des Chasseurs Immobiliers, qui nous permet d'avoir aussi accès à de nombreux biens immobiliers en « off market ».



Entretien avec
 Christine Pelosse,
 créatrice et
 dirigeante de
 Homelike Home

Pourquoi avoir créé Homelike Home ?

L'idée m'est venue par expérience personnelle. Je cherchais un appartement parisien avec des critères précis, en gérant en parallèle vie familiale et vie professionnelle. J'ai alors pu constater que chercher un appartement était un véritable travail à mi-temps !

Homelike Home est donc née en 2003. Puis, en raison de la demande croissante des entreprises à la recherche de bureaux ou locaux professionnels, j'ai également créé Homelike Office en 2014, sur le même principe.

Comment appréhendez-vous la « chasse » d'un bien immobilier ?

Nous commençons par établir un cahier des charges très précis afin de bien comprendre les critères de recherche du client. Ensuite, nous signons un mandat de recherche exclusif de 3 mois. Nous cherchons, visitons sur tout le marché immobilier sans oublier le marché « off market ». Chaque bien fait l'objet d'une visite approfondie avec l'analyse des procès verbaux d'assemblée générale, des diagnostics et des parties communes. Le client bénéficie d'un interlocuteur unique qui lui assure un reporting permanent des biens visités grâce à un intranet.

De cette façon, nous permettons au client de visiter les biens depuis son fauteuil, ce qui constitue pour lui un gain de temps et

Nous sommes présents à Paris,
 Grand Paris, Aix en Provence,
 Biarritz, Bordeaux, Bretagne, Le
 Perche, Lille, Lyon, Marseille,
 Nantes, Nice, Normandie...

